

АННОТАЦИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Наименование дисциплины (модуля)

Маркетинг в отраслях и сферах деятельности

Наименование ОПОП ВО

38.03.06 Торговое дело. Международная логистика и управление поставками

Цели и задачи дисциплины (модуля)

Целью освоения дисциплины «Маркетинг в отраслях и сферах деятельности» является формирование у слушателей системы знаний, умений и владений навыками в области маркетинга с учетом специфики предприятий различных отраслей и сфер деятельности.

Задачи освоения дисциплины:

- изложение теоретических основ маркетинговой деятельности предприятий различных отраслей и сфер деятельности;
- обучению методам анализа маркетинговой деятельности конкретных предприятий с целью выявления ее достоинств и недостатков;
- привитие навыков разработки эффективных мероприятий в области продуктовой, ценовой, распределительной, коммуникативной и кадровой (персональной) политик различных предприятий;
- обучение методам оценки эффективности маркетинговых мероприятий.

Результаты освоения дисциплины (модуля)

Планируемыми результатами обучения по дисциплине являются знания, умения, навыки, соотнесенные с компетенциями, которые формирует дисциплина, и обеспечивающие достижение планируемых результатов по образовательной программе в целом. Перечень компетенций, формируемых в результате изучения дисциплины, приведен в таблице 1.

Таблица 1 – Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля)

Название ОПОП ВО, сокращенное	Код и формулировка компетенции	Код и формулировка индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине		
			Код результата	Формулировка результата	
38.03.06 «Торговое дело» (Б-ТД)	ПКВ-1 : Способен участвовать в управлении логистической системой предприятия	ПКВ-1.1к : Участвует в формировании логистической системы предприятия, предлагает способы её оптимизации	РД4	Знание	основ и формирование логистической системы
			РД5	Умение	применять методы формирования логистической системы предприятия, предлагает способы её оптимизации
			РД6	Навык	формирования логистической системы предприятия, предлагает способы её оптимизации

	ПКВ-2 : Способен организовывать работу в сфере закупочной, складской, распределительной логистики и управления запасами в международных цепях поставок	ПКВ-2.4к : Организует распределение продукции, разрабатывает и организует каналы распределения; осуществляет контроль за выполнением сроков и условий поставок, а также за качеством обслуживания потребителей	РД7	Знание	сущности, понятие «каналы распределения»; методов контроля за выполнением сроков и условий поставок, а также за качеством обслуживания потребителей
			РД8	Умение	применять методы распределения продукции, методы разработки и организации каналов распределения; осуществлять контроль за выполнением сроков и условий поставок, а также за качеством обслуживания потребителей
			РД9	Навык	владения методами оценки и распределения продукции; методами разработки и организации каналов распределения; методами контроля за выполнением сроков и условий поставок, а также за качеством обслуживания потребителей

Основные тематические разделы дисциплины (модуля)

- 1) Промышленный маркетинг
- 2) Маркетинг образовательных услуг
- 3) Маркетинг в сфере услуг
- 4) Маркетинг в сфере торговли
- 5) Банковский маркетинг
- 6) Маркетинг в страховании
- 7) Маркетинг в строительстве
- 8) Маркетинг гостиничного хозяйства
- 9) Интернет-маркетинг

Трудоемкость дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу с обучающимися (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу по всем формам обучения, приведен в таблице 2.

Таблица 2 – Трудоёмкость дисциплины

Название ОПОП ВО	Форма обуче- ния	Часть УП	Семестр (ОФО) или курс (ЗФО, ОЗФО)	Трудо- емкость	Объем контактной работы (час)						СРС	Форма аттес- тации
				(З.Е.)	Всего	Аудиторная			Внеауди- торная			
						лек.	прак.	лаб.	ПА	КСР		
38.03.06 Торговое дело	ОЗФО	Б4.Ф	4	2	9	4	4	0	1	0	63	3

Составители(ль)

Жохова В.В., кандидат экономических наук, доцент, Кафедра маркетинга и торговли, Valentina.Zhohova@vvsu.ru